

UTICAJ PROMENJENE STRUKTURE PRIVREDE U SRBIJI NA INDUSTRIJSKU PROIZVODNJU U PERIODU TRANZICIJE

Jovan Zubović¹

UVOD

Strukturne promene su pojava koja se iskazuje kao rezultat promena u privrednom i socijalnom ambijentu u određenoj zemlji. Od 2000. godine Srbija je ušla u dugačak period ekonomске tranzicije. Od tada su se dogodile značajne strukturne promene u privredi zemlje. Koristeći metod trosektorske podele privrede, u ovom radu je analizirano kakve promene u strukturi privrede Srbije su se dogodile i koliko je to praćeno rastom privrede mereno kroz porast BDP. Tokom perioda od 10 godina došlo je do ubrzanog prelaska privredne aktivnosti i zapošljavanja iz primarnog i sekundarnog sektora ka tercijarnom sektoru.

Tranzicija u Srbiji od početka ovog veka se uglavnom karakteriše sprovođenjem "prve generacije reformi". To uključuje privatizaciju malih razmera i restrukturiranje privrede, makroekonomsku stabilizaciju, liberalizaciju cena i spoljne trgovine, konsolidaciju i privatizaciju bankarskog sektora, kao i početak procesa pristupanja EU koje prate brojna regulatorna prilagodavanja. Osnovni ciljevi ekonomске politike bili su održavanje makroekonomске stabilizacije, uz postizanje natprosečne stope ekonomskog rasta.

Istraživanja koja su sproveli neki autori o promenama u glavnim ekonomskim indikatorima tokom protekle decenije (npr. USAID (2010), Bošnjak (2011)), pokazala su da je relativno visoka prosečna godišnja stopa privrednog rasta u periodu do 2008 bila dugoročno neodrživa. Takav rast je zasnovan na velikoj makroekonomskoj ne ravnoteži (internoj i eksternoj), kao i nerešenim strukturnim problemima.

U ovom poglavljju se analiziraju strukturne promene u Srbiji tokom perioda tranzicije iz planske na tržišnu ekonomiju, sa fokusom na period 2000-2012 primenom trosektorske podele privrede. Slično metodologiji koju je primenio Kauffmann (2005) računanje učešća sektora u BDP pokazuje rezultate koji jasno dokazuju tvrdnju da je Srbija na putu ka post-industrijskoj uslužnoj privredi. Cilj

¹ Ovaj rad je sastavni deo projekata 179001 i 179005 koje finansira Ministarstvo prosvete, nauke i tehnološkog razvoja RS.

истраживања је да се покаже да је у периоду транзиције у Србији дошло до значајне промене у структури прерадивачке индустрије и да је, упркос чинjenici да је Србија могла да се ослони на искуства из других земаља у транзицији, то резултирало slabijim napretkom u poređenju sa drugim zemljama.

У првом делу се дaje pregled literature koja se odnosi na strukturne promene i транзицију. Следећи оделjak посвећен је poređenju makроекономских података у земаљама у транзицији. Dalje ће се diskutovati о modelima industrijske производње у Србији у периоду од 1980-2012. Konačno se fokus usmerava на analizu по granama i određivanje efekata 12 godina транзиције. Rad se завршава zaključnim komentarima.

Metodologija istraživanja

Metodologija истраживања у овом pogлављу је заснована на teorijskim radovima brojnih autora. Из tog razloga је на почетку dat pregled literature која se bavi истраживањем из области реструктурiranja привреде kako bi se postavila teoretska основа за анализу структурних промена и самим тим, користећи deduktivni pristup otvorio put за dalje истраживање. У другом делу је применом empirijskih података sprovedena uporedna анализа привреде Србије са другим земаљама у транзицији. На kraju se analizom sekundarnih statističkih података srpske индустрије, као i disagregacijom na grane прерадивачке индустрије istražuje kroz kakve промене se прошlo u periodu транзиције.

PREGLED LITERATURE

Podelu ekonomskih активности познату као троекторска структура привреде uveli su ekonomisti Fisher (1939) i Clark (1940) u prvoj polovini XX veka. Dodavanje сектора услуга u то време bio je rezultat промена u привреди najrazvijenijih земаља, која se полако transformisala iz pretežno poljoprivrednih i industrijskih активности u правцу услуга. Такве промене se често називају структурне промене. Pored ovih истраживања, takođe су i Kuznets (1966) i Chenery i Syrquin (1975) nastavili rad на овој теми i objasnili da se uporedo са привредним rastom, производња prenosi из primarnog сектора (poljoprivreda, ribarstvo, šumarstvo, rudarstvo) на sekundarni (производња i грађевinarstvo), a naknadno на tercijarni сектор (usluge). Ovu тему je dodatno opisao svojim rаним radovima Rostov (1960) što je dovelo do novih saznanja u ekonomskom развоју.

Navedena literatura je uglavnom deskriptivna i pokušava да пружи општи pregled процеса развоја, sa naglaskom на višestranu prirodu структурних промена. Nasuprot tome, новија истраживања teže да буду u većoj meri analitičка, uz primenu posebno dizajniranih модела који se фокусирају на конкретне аспекте структурних промена. Tokom poslednjih nekoliko decenija krenulo se правцем потврђивања постојања

dvosmerne uzročno-posledične veze između ekonomskog rasta i strukturnih promena. Chenery i Syrquin (1975) su dodatno poboljšali modele razvoja u nekoliko svojih radova, uglavnom sa ciljem procene udela industrije u privredi i analize promene unutar tri sektora.

Privredni razvoj, istorijski gledano, u okviru koncepta agrarnog društva je zasnovan na intenzivnom učešću prirodnih faktora i rada. Tokom perioda takozvanog „industrijskog društva“ kako u proizvodnji tako i u trgovini, najvažniji faktor proizvodnje je postao realni i finansijski kapital (novac, industrijska oprema, energija). Zbog brzog tehnološkog razvoja krajem dvadesetog veka došlo je do promene u pravcu „post-industrijskog društva“, „informatičkog društva“ ili tzv. „bestežinske privrede“, u kojoj dominiraju nematerijalni faktori. Ključni faktor proizvodnje je postao skup nematerijalnih elemenata kao što su znanje, informacije i veštine koje imaju veći ekonomski uticaj i koji dobijaju veću tržišnu vrednost. Tehnološki razvoj je rezultirao postepenim gubitkom važnosti fizičkog rada, materijalne tehnologije, kao i prirodnih i finansijskih resursa. U društvu zasnovanom na znanju glavna komparativna prednost je postao čitav niz nematerijalnih činilaca kao što su informacije, znanje, veštine i kultura rada. Znanje i informacije nisu ograničene na sektor usluga. Moderna industrija i poljoprivreda sve više zavise od istraživanja i korišćenja informacija i znanja u definisanju svojih proizvoda, kao i robnih i finansijskih tržišta (Zubović, Domazet, Bradić-Martinović (2008)).

Prema bazi podataka Svetske banke u 2010. godini samo u 38 zemalja usluge su činile manje od 50 odsto BDP-a, u 43 zemalja je su bile u rasponu od 50-60%, dok je u 82 zemalja udeo uslužnog sektora bio je veći od 60 procenata BDP-a (World bank databank). Savremene privrede su uglavnom pomeraju ka tercijarnom sektoru. Uporedo sa takvim promenama, dolazi do promene na tržištu rada, gde se zahteva više obrazovanih ljudi koji bi mogli da podržavaju rast u izmenjenoj privrednoj strukturi.

Tokom devedesetih godina XX veka oblikovan je aktuelni koncept održivog razvoja koji je zasnovan na novoj teoriji rasta u kojoj se primenjuje znanje i kompleks naučnog i tehnološkog razvoja kao osnov rasta. Ključne determinante brzine rasta i razvoja nacionalne privrede postaju brzina inovacija i sposobnost da se stvori okruženje koje predstavlja teorijsku osnovu za nove patente i tehnologije, a ključna odrednica nacionalnog bogatstva postaje sposobnost da se generišu nove ideje, inovacije i znanje se može podvesti pod stvaranje i unapređenje ljudskog kapitala.

Strukturne promene su kompozitni i kompleksan fenomen. Očekivano je da takve promene donesu privredni rast kroz proces odgovarajućih promena u različitim aspektima društva. To uključuje promene u strukturi proizvodnje i zaposlenosti, privrednih društava i slično. Prema Landesman-u (2000) strukturne promene su promene u kompozitnoj strukturi proizvodnje, zaposlenosti , izvozu, itd. One se mogu pojaviti kao rezultat različitih vrsta šokova koje uključuju

prirodne nepogode, ратове, револуције или велике технолошке prodore. Strukturne promene су комплексан, изпреплетен феномен, не само zbog тога што економски rast dovodi до dodatnih promena u različitim aspektima privrede, као што су struktura proizvodnje i zaposlenosti, организација industrije, финансијски систем, prihodi i distribucija bogatstva, demografija, političke institucije, па чак i sistem vrednosti u društvu, već i zbog тога што ове promene zauzvrat utiču na proces rasta.

Процес транзиције који је повезан са променом у структури привреда земља бившег источног блока је један од важних фактора који су довели до sveobuhvatне структурне промене. Као што је већ ређено, економски развој dovodi до pomeranja velikog broja zaposlenih ka сектору услуга. Brzina структурних промена izazvana транзицијом je povećала značaj ljudskог капитала.

Prema Ngai et al (2007) привредни rast se odvija u nepravilним fazama u različitim секторима привреде, sa ciljem da se промени stopa rasta ukupne faktorske produktivnosti сектора. Strukturne промене između остalog укључују i промене učešća zaposlenih по секторима. Stoga je u dugom roku neophodno koординisati takve промене sa променама u образовном систему.

Sve бивше социјалистичке земље u Европи, укључујући Србију, су u својој транзицији ka тржишној економији bile izložene značajnim структурним променама које se dešavaju još danas. Postoje brojna istraživanja o ranim efektima структурних промена u tim земљама ((Berg 1994, Hansson 1995, Jackson 1997, Repkine & Jackson 1997). Dostupnost vremenskih серија u trajanju od preko 20 godina, koje укључују vreme od почетка транзиције devedesetih godina omogućava da se sprovede analiza ефеката на систематичнији i formalan način.

POKAZATELJI STRUKTURE PRIVREDE I EFEKATA TRANZICIJE

Sadašnja привреда Србије se zasniva na nepovoljnoj привредној структури, uz oskudne природне i финансијске resurse, tehnologiju i ljudski kapital (USAID, 2010). Deo проблема потиче od relativno slabe природне, технолошке i финансијске osnove. Republika Србија sa svojih oko 7,5 miliona stanovnika i bruto domaći proizvod od нешто više od 30 milijardi evra nije земља sa značajним тржиштем i привредним потенцијалима, kako na svetskom tako ni na evropskom nивou.

Nakon другог svetskog rata u Србији je дошло do промене структуре из dominantno primarnog сектора u smeru ka sekundarnom сектору. U periodu od 1953. do 1988. године industrijska proizvodnja u Србији je rasla po prosečnoj stopi od 8,3 odsto. Najveći rast industrijske proizvodnje bio je od 1953. do 1965. године kada je prosečna stopa rasta bila 13 odsto (Drobnjak, 2013). Nakon тога je u periodu sankcija i ратова 90-ih дошло до velikog pada industrijske proizvodnje. Оsim smanjenja učešća industrijske proizvodnje дошло je i do промене структуре zaposlenih по секторима. На kraju je u periodu транзиције dodatno smanjen broj radnika zaposlenih u industriji, tako да se broj industrijskih radnika od jedног

miliona, koliko ih je bilo zaposleno 1989. godine, smanjio na oko 300 hiljada u 2013. godini. Nasleđeni strukturni problemi iz prošlosti i prebrza liberalizacija tržišta, kao i oštре realne apresijacije domaće valute, su među razlozima za spor, ili nikakav oporavak industrijske proizvodnje i njenu stagnaciju u prvoj deceniji novog milenijuma.

Ako se uporedi napredak u tranziciji na osnovu parametara utvrđenih u Izveštaju o tranziciji EBRD (2012), Srbija bi bez sumnje dobila negativnu ocenu. Srbija je završila 2012. godinu na dnu lestvice uporedivih evropskih zemalja, samo jedan iznad najgore rangirane Belorusije. Poredeći po pojedinačnim komponentama (tabela 1), možemo konstatovati da je Srbija podbacila u tzv. drugoj fazi tranzicije, koja obuhvata strukturne reforme i politiku konkurentnosti.

Tabela 1. Vrednosti tranzicionih indikatora u izabranim zemljama Evrope u 2012.

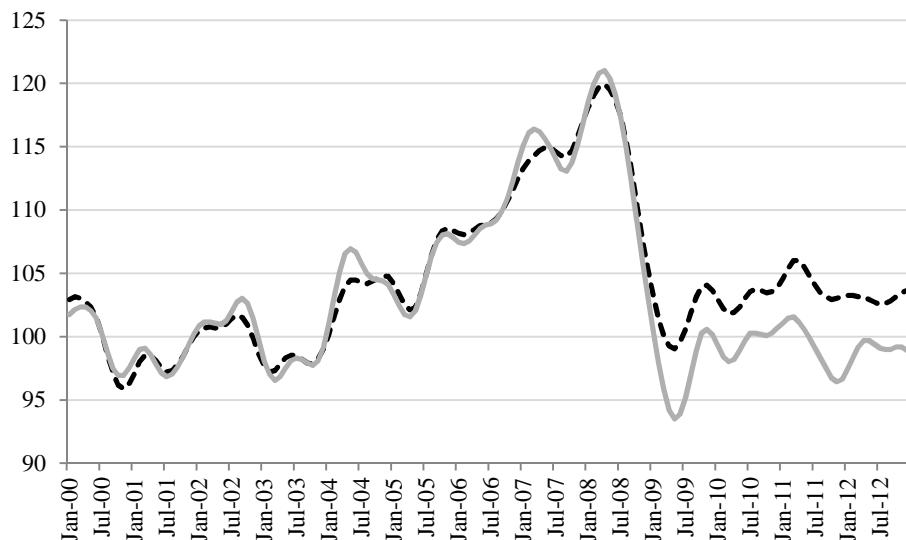
	Kompanije			Tržište i trgovina		
	Prizvati- zaciјe velikih razmera	privatizacije malih reazmara	Restruk- turiranje	Liberaliza- cija cena	trgovina i devitni kurs	politika konkuren- cije
Alb	4-	4	2+	4+	4+	2+
Blr	2-	2+	2-	3	2+	2
B&H	3	3	2	4	4	2+
Bul	4	4	3-	4+	4+	3
Cro	3+	4+	3+	4	4+	3
Est	4	4+	4-	4+	4+	4-
Mac	3+	4	3-	4+	4+	3-
Hun	4	4+	4-	4+	4+	4-
Let	4-	4+	3+	4+	4+	4-
Lat	4	4+	3	4+	4+	4-
Mol	3	4	2	4	4+	2+
MN	3+	4-	2+	4	4+	2
Pol	4-	4+	4-	4+	4+	4-
Rom	4-	4-	3-	4+	4+	3+
Rus	3	4	2+	4	4	3-
Srb	3-	4-	2+	4	4	2+
Svk	4	4+	4-	4+	4+	4-
Slo	3	4+	3	4	4+	3-
Ukr	3	4	2+	4	4	2+

Napomena: Indikatori se kreću u rasponu od 1 za centralno planiranu privredu do 4+ za otvorenu tržišnu privredu

Izvor: EBRD (2012).

Kao što se može видети на слици 1 обим промишлjenstvene производње крајем 2012. године је остао практично на истом ниву као што је био на почетку транзиције у 2000. години. Степе раста промишлјенstвене производње карактерише изразита нестабилност и висока volatilnost. Према званичној статистици, просечна годишња стопа раста промишлјенstве у периоду 2001-2012. износila је свега 0,4% (слика 1) и то је било значајно испод просечне стопе раста целокупне привреде од 3,4%, док је прерадивачка индустрија забележила још лошије резултате. С обзиром на чинjenicu да је промишлјенstки раст био спорији од раста укупног бруто домаћег производа, укључујући превсекtor услуга, деиндустријализација је процес који је јачао у посматраном периоду. Ово је створило бројненеравнотеше и системске poremećaje u привреди земље.

Slika 1. Dinamika промишлјенstвене производње и прерадивачке индустрије након 2000. године (Индекс физичког обима, 2000=100)



Izvor: RZS (2013), sopstvene računice

Пратећи статистичке показатеље обима БДП у Србији као и анализом кретања у структури запослености по секторима делатности могуће је добити показатеље продуктивности у pojedinih секторима економске активности, као што је приказано у табелама 2 и 3. Табела 2 показује промену структуре БДВ у Србији по привредним секторима.

Tabela 2. Struktura BDV (% učešće, u stalnim cenama iz 2002)

NACE rev 2, sector	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
<i>Primarni</i>	15.7%	14.8%	13.7%	14.9%	13.5%	12.7%	11.1%	11.4%	11.9%	11.6%
<i>Sekundarni</i>	27.0%	27.9%	27.6%	27.1%	26.4%	26.1%	26.1%	25.2%	22.4%	22.0%
B	1.8%	1.7%	1.8%	1.7%	1.7%	1.7%	1.6%	1.6%	1.5%	1.6%
C	18.3%	18.5%	17.5%	17.3%	16.5%	16.5%	16.3%	15.7%	13.6%	13.7%
D	3.0%	2.8%	2.9%	2.6%	2.7%	2.6%	2.6%	2.5%	2.6%	2.4%
E	1.3%	1.2%	1.3%	1.0%	0.9%	0.8%	0.8%	0.7%	0.8%	0.8%
F	2.7%	3.6%	4.1%	4.5%	4.6%	4.6%	4.8%	4.8%	4.0%	3.6%
<i>Tercijarni</i>	57.3%	57.3%	58.8%	58.0%	60.2%	61.1%	62.8%	63.3%	65.7%	66.4%
G	7.2%	8.1%	8.7%	9.5%	10.9%	11.4%	12.6%	12.9%	12.0%	11.9%
H	4.7%	4.7%	4.6%	4.5%	4.8%	4.9%	4.8%	4.5%	4.1%	4.4%
I	1.1%	1.1%	1.1%	1.0%	0.9%	0.8%	0.9%	0.8%	0.8%	0.7%
J	4.5%	4.5%	5.3%	5.8%	7.1%	8.9%	10.4%	11.3%	12.9%	13.5%
K	4.1%	3.8%	3.7%	3.7%	4.0%	4.5%	4.6%	4.9%	5.3%	5.6%
L	13.7%	13.5%	13.7%	12.9%	12.7%	12.2%	11.8%	11.6%	12.1%	12.2%
M	2.0%	2.0%	1.8%	1.8%	1.8%	1.7%	1.7%	1.8%	2.0%	2.0%
N	1.0%	0.9%	1.1%	1.1%	1.1%	1.1%	1.1%	1.2%	1.4%	1.4%
O	7.4%	7.4%	7.6%	7.3%	6.9%	6.4%	6.0%	5.8%	6.1%	5.8%
P	3.9%	3.8%	3.8%	3.5%	3.3%	3.1%	2.9%	2.7%	2.8%	2.7%
Q	5.7%	5.6%	5.6%	5.2%	4.9%	4.5%	4.3%	4.2%	4.4%	4.3%
R	1.0%	0.9%	0.8%	0.8%	0.8%	0.8%	0.8%	0.8%	0.9%	0.9%
S	0.9%	0.8%	0.8%	0.8%	0.7%	0.8%	0.7%	0.7%	0.8%	0.7%
T	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%	0.1%

Izvor: Online baza podataka RZS

Tabela 1 pokazuje da je srpska privreda doživela značajne promene u strukturi u posmatranom periodu 2001-2010. Ove promene jesu u skladu sa Lisabonskom strategijom (Kok 2004) da "Evropska unija do 2010 treba da postane najkonkurentnija i najdinamičnija ekonomija zasnovana na znanju u svetu sposobna za održivi ekonomski rast sa više radnih mesta i bolje plaćenih radnih mesta", koja je prihvaćena u Srbiji sa ciljem da postane članica EU. Ipak, promena strukture nije nastala kao rezultat značajnog porasta obima uslužnog sektora, već je pre svega bila rezultat stagnacije sekundarnog sektora, kao i značajnog pada obima primarnog sektora. Udeo poljoprivrednog sektora u kreiranju dodate vrednosti je pao sa početnih 15,7% na 11,6% u 2010. Uz to je došlo do pada učešća sekundarnog sektora sa 27,0% na 22,0%. Učešće tercijarnog sektora, s druge

strane, значајно је порастао са 57,3% у 2002. на 66,4% у 2010. Највећи удео у повећању су имале три гране и то малопродаја, транспорт, складиштење и комуникације и финансијско посредовање, који не могу бити генератори одрживог раста.

Слични трендови структурних промена су приметни и код радне снаге у Србији. Табела 2 показује промене у запослености по привредним секторима и гранама.

Tabela 3. Struktura zaposlenosti po sektorima i granama privrede

NACE rev 2, sector	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Primarni	4,5%	4,4%	4,3%	4,1%	3,8%	3,6%	3,4%	3,0%	2,9%	2,8%
Sekundarni	45,9%	44,5%	43,4%	41,5%	40,6%	39,7%	38,3%	37,0%	35,4%	33,9%
B	2,1%	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%	1,9%	1,6%	1,6%	1,6%	1,7%
C	34,5%	33,1%	31,9%	29,9%	29,0%	27,8%	26,6%	25,2%	23,6%	22,3%
D	1,9%	1,9%	1,9%	1,9%	1,8%	1,8%	1,9%	2,0%	2,0%	2,1%
E	1,8%	1,7%	1,9%	1,9%	2,0%	2,1%	2,2%	2,2%	2,3%	2,4%
F	5,7%	5,7%	5,7%	5,8%	5,9%	6,0%	6,0%	6,0%	5,9%	5,5%
Tercijarni	49,6%	51,1%	52,4%	54,5%	55,5%	56,7%	58,2%	59,9%	61,7%	63,4%
G	11,3%	11,9%	12,3%	13,0%	13,1%	13,3%	13,5%	13,8%	13,7%	13,8%
H	6,7%	6,7%	6,4%	6,5%	6,5%	6,4%	6,5%	6,5%	6,5%	6,6%
I	2,2%	2,1%	1,9%	1,8%	1,7%	1,7%	1,7%	1,7%	1,6%	1,5%
J	2,0%	2,0%	2,3%	2,4%	2,5%	2,5%	2,5%	2,6%	2,6%	2,7%
K	2,3%	2,2%	2,2%	2,2%	2,2%	2,5%	2,4%	2,5%	2,8%	2,9%
L	0,0%	0,0%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,2%	0,2%	0,2%
M	2,4%	2,4%	2,4%	2,5%	2,7%	2,9%	3,1%	3,4%	3,6%	3,8%
N	0,8%	0,9%	1,0%	1,1%	1,4%	1,5%	1,6%	1,8%	2,1%	2,3%
O	3,6%	3,9%	4,2%	4,5%	4,6%	4,7%	4,8%	4,9%	5,1%	5,2%
P	6,8%	7,6%	7,9%	8,3%	8,4%	8,5%	9,0%	9,3%	9,7%	10,1%
Q	9,8%	9,6%	9,9%	10,2%	10,6%	10,5%	10,7%	11,0%	11,4%	11,8%
R	1,0%	1,0%	1,0%	1,1%	1,2%	1,2%	1,3%	1,4%	1,5%	1,6%
S	0,8%	0,8%	0,7%	0,8%	0,8%	0,9%	0,9%	1,0%	1,0%	1,0%
T	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%

Izvor: Online baza podataka RZS

Овде се мора напоменути да се подаци у табели 3 односе само на особе запослене код правних лица, која обухватају око 70% укупног броја запослених у Србији. Упркос неким варијацијама, очигледно је да постоји сличан тренд као и код

kreiranje BDV. Postoji konstantan pad učešća zaposlenosti u primarnom i sekundarnom sektoru, dok ideo tercijarnog sektora stalno raste. U prerađivačkoj industriji je smanjen broj zaposlenih sa 34,5% na 22,3%.

U tabeli 4 su indeksi fizičkog obima proizvodnje predstavljeni u različitim granama industrije, prema klasifikaciji NACE Rev.2. Evidentno je da u odnosu na početnu godinu tranzicije postoje samo tri grane prerađivačke industrije koje danas imaju značajno veći rezultat. Preciznijom analizom, posmatrajući trend proizvodnje nad dužem periodu može se zaključiti da dve od tri grane koje zadovoljavaju ovaj kriterijum imaju samo neznatno veću aktivnost u odnosu na period pre 1999, dok je duvanska industrija opala na nivo od pre tri decenije.

Tekstilna industrija je pretrpela najveći kolaps. Pad je konstantan, tako da se ova grana industrije danas svodi na jednu desetinu nivoa iz 1980. S druge strane, uprkos nivou proizvodnje koji je za oko 46% veći nego u 2001. godini, zbog jakih kontrakcija tokom 90-ih elektroindustrija danas ostvaruje proizvodnju koja je, mereno fizičkim obimom, oko 4,5 puta manja nego u 1980. Ekomska kriza nakon 2008 je poništila blagi oporavak u proizvodnji nameštaja i motornih vozila, koji je bio prisutan nekoliko godina nakon početka tranzicije. Nivo proizvodnje u ove dve grane je oko 60 % niži nego 1980.

Tabela 4. Indeks industrijske proizvodnje po granama u prerađivačkoj industriji Srbije 1980-2012 (2001=100)

Grana	1980	1989	1998	2007	2012
Ukupno	193	267	121	115,0	103,4
Prehrambena industrija	118	129	107	127,1	117,7
Proizvodnja duvanskih proizvoda	124	107	98	138,2	124,5
Proizvodnja tekstila	195	216	107	42,6	23,5
Proizvodnja uglja i rafiniranih derivata nafte	128	151	125	152,5	107,5
Proizvodnja hemikalija i hemijskih proizvoda	68	112	152	248,1	174,9
Proizvodnja gume i plastike	42	50	107	127,0	120,8
Proizvodnja nemetalnih minerala	131	152	106	94,7	70,4
Proizvodnja baznih metala	112	125	173	229,4	105,0
Proizvodnja metalnih proizvoda osim mašina	285	283	125	127,5	150,1
Proizvodnja električnih mašina i opreme	683	871	130	132,8	146,9
Proizvodnja ostalih mašina i opreme	136	161	126	65,5	57,8
Proizvodnja motornih vozila i prikolica	255	361	126	142,6	100,2
Proizvodnja nameštaja	220	225	100	141,4	83,8

Izvor: RZS (2013)

Možemo primetiti da rast koji se pojavio u pojedinim granama je neočekivano skroman. Promene u strukturi industrijske proizvodnje se mogu pratiti kroz

ponderisane koeficijente, koji predstavljaju približan iznos dodate vrednosti odnosno učešća svake grane u ukupnoj dodatoj vrednosti industrijske proizvodnje (tabela 5). Na taj način je eliminisan efekat nejednakosti pokrivenosti proizvodnje u pojedinim granama.

Tabela 5 – Promena u strukturi prerađivačke industrije, 2002-2013 (promena u ukupnom učešću, u procentnim poenima)

Grane sa najbržim rastom	Grane sa najvećim padom		
Proizvodnja metalnih proizvoda osim mašina	3,70	Proizvodnja osnovnih metala	-2,02
Proizvodnja gume i plastike	1,65	Proizvodnja tekstila	-1,47
Proizvodnja uglja i rafiniranih derivata nafte	0,94	Proizvodnja nemetalnih minerala	-1,34
Proizvodnja celuloze, papira i pairnih proizvoda	0,62	Proizvodnja hemikalija i hemijskih proizvoda	-1,18
Prerada drveta i drvenih proizvoda osim nameštaja	0,62	Izdavaštvo, štampa i reprodukcija	-1,11
Proizvodnja motornih vozila i prikolica	0,43	Ostalo*	-0,92

Izvor: RZS (2013); Autorove kalkulacije

Napomena: *elektronska, mašinska industrija i ostale proizvodne aktivnosti

ZAKLJUČCI

Srbija je prošla kroz oštре ekonomski strukturne promene od početka tranzicije. Takve promene nije pratila i odgovarajuća promena u strategiji razvoja. Nije bilo značajnijih promena u industrijskim granama koje u drugim zemljama doprinose u najvećoj meri povećanju BDP-a kao što su hi-tech industrije. U tom periodu, u poređenju sa drugim zemljama udeo realnog sektora je stagnirao, što je dovelo do sporijeg konvergencije ka proseku EU proseka.

Detaljna analiza ponderisanih koeficijenata u okviru prerađivačke industrije je dovela do zaključka da je struktura znatno promenjena od 2000. S druge strane, grane koje su pre tranzicije bile uzor su u veoma teškom položaju.

Konačno, može se reći da je potvrđena hipoteza da strukturne promene u Srbiji koje su se ostvarile tokom tranzicije nisu rezultirale sa dovoljnim rastom privrede koji bi mogao da održiv napredak u odnosu na druge tranzicione zemlje i prosek EU.

Literatura

1. Berg, A. (1994). "Does Macroeconomic Reforms Cause Structural Adjustment? Lessons from Poland". *Journal of Comparative Economics*. 18, 376-409.
2. Bošnjak, M. (2011) *Rezultati i izazovi ekonomskih reformi u Srbiji u tranzisionom periodu 2001-2008. godine*, Belgrade, Ministry of Finance, pg. 56;
3. Chenery, H. B., and M. Syrquin (1975) *Patterns of Development, 1957–1970*. Oxford University Press, London.
4. Clark, C (1940) *The Conditions of Economic Progress*. McMillan & Co.s London
5. Drbonjak J (2013) Nova reindustrijalizacija, dostupno na <http://www.ekonomskisavetdss.com/2013/09/jovo-r-drobnjak-reindustrijalizacija-realnost-ili-rec-koja-samo-lepo-zvuci/>
6. EBRD (2012) Transition Report 2012 - *Integration across borders*, EBRD
7. Fisher, A.G.B. (1939) *Primary, Secondary and Tertiary Production, Economic Record* 15, 24–38.
8. Government of Republic of Serbia (2008) *Strategija održivog razvoja Republike Srbije*, finalni načrt, available on <http://www.odrzivi-razvoj.gov.rs/cyr/strategije.php>
9. Government of Republic of Serbia (2011) *Strategy and policy of industrial development of Serbia 2011-2020*
10. Hansson, A H. (1995) "Macroeconomic Stabilization in the Baltic States ", Stockholm Institute of East European Economies, working paper No. 108, Stockholm
11. Jackson Marvin (1997). "Restructuring or Structural Change in Industry of Transition Countries: a Review of Issues", LICOS Centre for Transition Economics Katholieke Universiteit Leuven, Discussion Paper 63
12. Kauffmann A (2005) *Structural Change during Transition: Is Russia Becoming a Service Economy?*, Volkswirtschaftliche Diskussionsbeiträge 80, Universität Potsdam, Wirtschafts- und Sozialwissenschaftliche Fakultät.
13. Kok W (2004) *Facing The Challenge. The Lisbon strategy for growth and employment. Report from the High Level Group*, November, Office for Official Publications of the European Communities, dostupno na http://ec.europa.eu/growthandjobs/pdf/kok_report_en.pdf
14. Kuznets, S (1966) *Modern Economic Growth*, Yale University Press, New Haven, CT.
15. Landesmann M (2000) *Structural Change in the Transition Economies, 1989 to 1999*, WIIW working paper, Wien

16. Ngai, L. Rachel and Pissarides, Christopher (2007) *Structural change in a multi-sector model of growth. American economic review*, 97 (1). pp. 429-443. ISSN 0002-8282
17. Repkine, A and Jackson, M (1997). A Comparison of Structural Changes among the Branches of Industry in Seven Transition Countries”, LICOS Centre for Transition Economics Katholieke Universiteit Leuven, Discussion Paper 64.
18. Rostow, W.W (1960) *The Stages of Economic Growth: A Non-Communist Manifesto*, London, Cambridge, University Press
19. Zubović J, Domazet I, Bradić-Martinović A (2008) *Foreign investments to developing countries' food industry : does it improve competitiveness, trade and R&D*, in “State, Possibilities and Perspectives of Rural Development on Area of Huge Open-pit Minings”, Institut for agricultural economics, Belgrade
20. USAID (2010) *Postkrizni model privrednog rasta i razvoja Srbije 2011-2020*, Economics Institute, Faculty of Economics, USAID, Belgrade, pg. 370;
21. World bank databank, available on <http://data.worldbank.org/indicator/NV.SRV.TETC.ZS>

THE IMPACT OF THE SERBIAN ECONOMY CHANGED STRUCTURE ON THE INDUSTRIAL PRODUCTION IN THE TRANSITION PERIOD

Jovan Zubović²

² Ovaj rad je sastavni deo projekata 179001 i 179005 koje finansira ministarstvo prosvete, nauke i tehnološkog razvoja RS. This paper is a part of the projects 179001 and 179005 funded by the Ministry of Education, Science and Technological Development of Republic of Serbia.